

insuro

MAKLERSERVICE

Bewerbe dich jetzt bei uns als

Junior Sales-Manager B2B (m/w/d)

(Auf- und Ausbau Partnervertrieb / unbefristet in Vollzeit)

Regensburg - Straubing

Die Versicherungsbranche ist langweilig? Dann ist es jetzt an dir, dies gemeinsam mit uns zu ändern!

Wir, die insuro Maklerservice GmbH, sind ein bundesweit agierender Dienstleister für unabhängige Versicherungsmakler. Seit 1999 unterstützen wir über 1.000 angebundene Partner im Bereich der Privaten Krankenversicherung und seit 2020 über alle Versicherungssparten hinweg, so dass diese sich voll und ganz auf ihre Kundenberatung konzentrieren können.

Zu unseren Aufgaben gehören die Abwicklung von Versicherungsanträgen, die Schulung der angeschlossenen Partner und deren fachliche Vertriebsunterstützung, die Entwicklung von Beratungssoftware, die Konzeption von Marketing- und Verkaufsmaterialien sowie Auftritte auf Messen und Roadshows bei unseren Partnern vor Ort.

insuro ist:

// Modern

// Dynamisch

// Erfolgsorientiert

// Authentisch

// Verantwortungsbewusst

Das klingt nach dir?

Du bist hoch motiviert, hast Vertriebstalent und möchtest mit außerordentlichem Einsatz mittelfristig Karriere machen, um dir ein stattliches Einkommen aufzubauen?

Dann bist du genau richtig bei uns!

Um weiter zu expandieren, strukturieren wir uns neu und gliedern einen Teil unseres B2B-Vertriebes aus. Nutze diese Chance und sei von der ersten Stunde an dabei, um nachhaltig etwas Großes aufzubauen.

Deine zukünftigen Herausforderungen

- / Federführende Entwicklung einer Vertriebsstrategie in Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung
- / Kosten-/und Ertrags-Controlling der vertrieblichen Aktivitäten in Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung
- / Erfolgreiche Umsetzung und das Monitoring aller Vertriebsaktivitäten
- / Ständige Analyse des Wettbewerbs
- / Pflege und Aktualisierung der Corporate Website in Zusammenarbeit mit dem Marketing-Team
- / Erstellung von Unternehmenspräsentationen in Zusammenarbeit mit dem Marketing-Team
- / Unterstützung beim Verfassen von Artikeln für Fachmagazine

Was wir von dir erwarten

- / Maximaler Ehrgeiz, vertriebliches Denken und den unbedingten Willen zum Erfolg
- / Hervorragende Kommunikationsfähigkeit, Begeisterungsfähigkeit, „Hands-on“-Mentalität und Flexibilität
- / Leidenschaft für den Vertrieb sowie viel Ausdauer und Spaß an der Beratung von B2B Kunden
- / Abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Versicherungen, Finanzen oder Betriebswirtschaft
- / Engagement, Durchsetzungsvermögen sowie verbindliches Auftreten
- / Spaß am lösungsorientierten Verkaufen sowie hohes Maß an Eigeninitiative und Serviceorientierung
- / Strukturierte und systematische Herangehensweise bei der Planung und Umsetzung von Projekten
- / Erste Berufserfahrung sowie gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- / Viel Flexibilität und gelegentliche Reisetätigkeit

Was wir dir bieten

- / Solides Grundgehalt mit sehr attraktiver, dauerhafter Bonifikation
- / Interessante Lohnzusatzleistungen sowie Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge
- / Moderne Ausstattung mit MacBook und iPhone

- / Die Möglichkeit dein eigenes Team aufzubauen und zu entwickeln
- / Eine umfangreiche Einarbeitung in deinen Bereich sowie individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- / Eine offene Unternehmenskultur mit einer kreativen Arbeitsatmosphäre, viel Freiraum für Selbstverwirklichung individueller Stärken und eigener Ideen
- / Flache Hierarchien, kurze Kommunikationswege und viel Abwechslung
- / Flexible Arbeitszeiten für die für mehr Flexibilität im Leben
- / Hybrides Arbeiten an einem modernen Arbeitsplatz im Büro in Verbindung mit regelmäßigem Homeoffice
- / Viel Spaß auf außergewöhnlichen Teamevents wie z.B. Summercamps und Mitarbeiterreisen
- / Arbeit in einem kleinen, motivierten Team mit familiär-kollegialer Atmosphäre

MIT INSURO MEHR ERFOLG UND MEHR FREIHEIT.

Bewerbungsablauf

- 1 / Bewerbung bitte per E-Mail an bewerbung@insuro.de senden
- 2 / Eingangsbestätigung
- 3 / Persönliches oder virtuelles Interview

Bewerbungsunterlagen

- / Aussagekräftiges Anschreiben inkl. Angabe deiner Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Einstiegstermins
- / Arbeitszeugnisse / Referenzen
- / Lebenslauf



Dateianhänge bitte als eine zusammenhängende PDF-Datei versenden!

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!
Beeindrucke uns und werde Teil unseres Teams!

MIT INSURO MEHR ERFOLG UND MEHR FREIHEIT.